WETENSWAARDIGHEDEN OVER NORDWEST

NORDWEST Handel AG, met hoofdkantoor in Dortmund, behoort sinds 1919 tot de sterkste ondernemingen in de productieverbindingshandel (PVH). De kerntaken van de vereniging ter ondersteuning van de gespecialiseerde handelspartners uit de sectoren staal, bouw-ambacht-industrie en huishoudelijke systemen liggen in het bundelen van de inkoopvolumes, de centrale afrekening, een sterk centraal magazijn en uitgebreide dienstverlening, met name op het gebied van digitalisering. NORDWEST is ook in Europa actief, met name in de focuslanden Oostenrijk, Zwitserland, Frankrijk, Polen en de Benelux.

HET BOEKJAAR 2025 IN CIJFERS

442 sterk gemotiveerde medewerkers in het hele NORDWEST-concern

4,65 mld. euro handelsvolume

2.400 partners-leveranciers

1.321 gespecialiseerde handelspartners

300.000 beschikbare artikelen in ons centrale magazijn

16 Europese landen

EEN BELANGRIJK BEGRIP IN ONZE BEDRIJFSACTIVITEITEN: Productieverbindingshandel (PVH)
Dit is de groothandel in industriële benodigdheden ter bevoorrading van productie- en verwerkingsbedrijven. In dit opzicht worden productiefasen met elkaar verbonden.

DE BEDRIJFSSECTOREN:

NORDWEST

AMBACHT, INDUSTRIE
+ Arbeidsveiligheid
+ Bedrijfsinrichting
+ Elektrische gereedschappen
+ Handgereedschappen
+ Meettechniek en schuur- en slijpmiddelen
+ Precisiegereedschappen
+ Lastechniek
+ Werkplaatsbenodigdheden & Technische producten

BOUW
+ Bouwelementen
+ Bouwgereedschappen
+ Beslagen
+ Verbindingstechniek

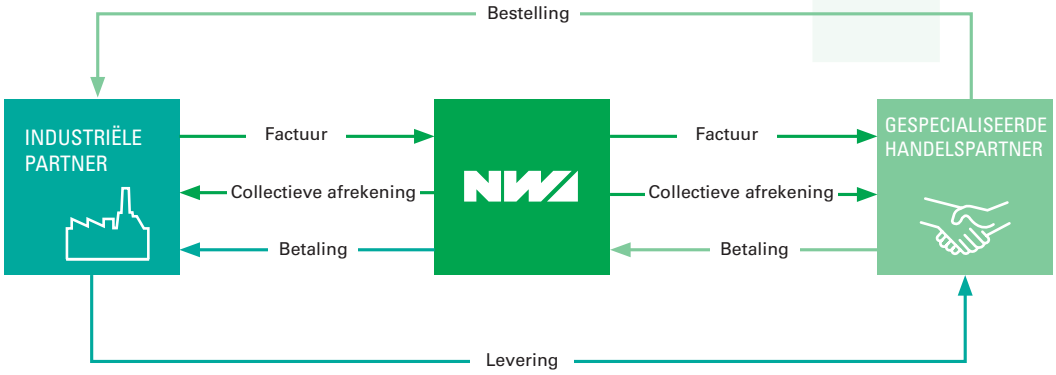
STAAL
+ Aluminium
+ Wapeningsstaal
+ Blank staal
+ Draadproducten
+ RVS
+ Vlakke producten
+ Buizen
+ Dragers
+ Staafstaal
+ U-constructiestaal

HUISHOUDELIJKE SYSTEMEN
+ Sanitair
+ Verwarming
+ Installatie en techniek
+ Warmtepompen
+ Airconditioners

DIENSTEN + Factoring + Raamovereenkomsten + Data

DE NORDWEST-HANDELSWIJZEN ZIJN: CENTRALE AFREKENING, DIRECTE HANDEL EN MAGAZIJN.

In het kader van de **centrale afrekening** bestellen de handelspartners van NORDWEST bij de industriële partners van NORDWEST en ontvangen zij de bestelde goederen rechtstreeks van hen. Alle facturen die aan de handelspartners worden uitgereikt, worden door de industriële partners voor afrekening naar NORDWEST gestuurd. Op basis van de daar opgestelde verzamelfacturen betalen de handelspartners aan NORDWEST, en wij betalen op onze beurt aan de partners-leveranciers. Deze bundeling van betalingsstromen betekent voor de handelspartners en contractleveranciers een aanzienlijke vermindering van het administratieve werk.



De **directe handel** bestaat tussen NORDWEST, handelspartners en industriële partners, waarbij NORDWEST Handel AG als inkoopcentrale in eigen naam voor zijn handelspartners goederen inkoopt, die door de industriële partner direct aan de handelspartners worden geleverd en via NORDWEST worden afgerekend. Deze praktijk wordt vooral in de staalindustrie toegepast.

NORDWEST exploiteert de **magazijnactiviteiten** in eigen naam en voor eigen rekening. De door de handelspartner bestelde goederen worden nu nog rechtstreeks vanuit het centrale magazijn in Gießen verzonden, maar binnenkort vanuit ons nieuwe logistieke centrum in Alsfeld. In het centrale magazijn van NORDWEST worden ook eigen importproducten en de exclusieve merken TECWERK en delphis verkocht. Bestellingen kunnen 24 uur per dag worden geplaatst en worden doorgaans de volgende dag geleverd.

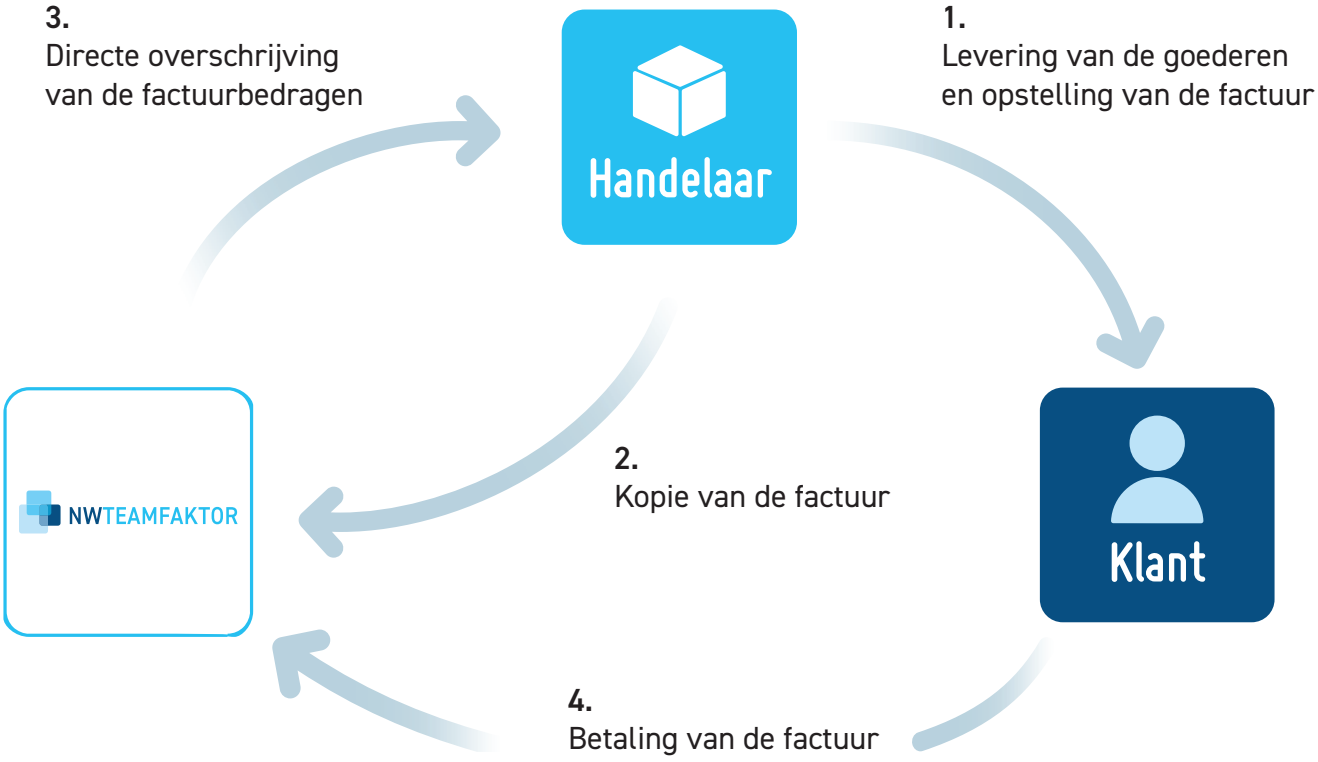


Zo zal het nieuwe logistieke centrum van NORDWEST in Alsfeld eruitzien.

In totaal kunnen ongeveer 300.000 artikelen via NORDWEST worden besteld. Naast de artikelen die in het centrale magazijn van NORDWEST zelf worden opgeslagen, hebben de gespecialiseerde groothandels ook toegang tot verschillende aangesloten logistieke centra van partners-leveranciers om de geautomatiseerde, gedigitaliseerde inkoop te vergemakkelijken, met name op het gebied van C-parts management. We noemen dit 'virtuele magazijnen'.



Bij **factoring** gaat het om de financiering van daadwerkelijke vorderingen. Kortom: de betalingen van klanten worden voorgefinancierd en vergroten zo de liquiditeitsruimte van de ontvanger. Wie gebruikmaakt van factoring, verbetert dus zijn balans door de post 'Vorderingen uit leveringen en diensten' te verminderen. Het beschikbare eigen vermogen stijgt procentueel, zonder dat er extra zekerheden hoeven te worden verstrekt. Deze veelzijdige factoringdiensten bundelen we onder de paraplu van NW TeamFaktor GmbH – een 100% dochteronderneming van NORDWEST Handel AG.



Prestatiegemeenschappen zijn door NORDWEST geïnitieerde en geleide, branchespecifieke samenwerkingsverbanden van innovatieve, gespecialiseerde handelspartners, die op deze manier waardevolle extra voordelen bundelen. Het gaat hierbij niet alleen om een zo voordelig mogelijke inkoop, maar ook om de optimalisatie van alle processen in de gehele waardeketen. Op die manier kunnen de handelspartners hun positie ten opzichte van de industrie en de concurrentie aanzienlijk verbeteren.



NORDWEST HEEFT TWEE EIGEN EXCLUSIEVE MERKEN: TECWERK EN DELPHIS

TECWERK

TECWERK is het gevestigde exclusieve merk voor industrie en ambacht. Het assortiment omvat ongeveer 10.000 artikelen op het gebied van handgereedschap, schuur- en slijpmiddelen, precisiegereedschap, werkplaats- en industriële benodigdheden, technische producten en arbeidsveiligheid. **TECWERK** biedt geteste topkwaliteit voor professioneel gebruik, evenals een uitstekende prijs-kwaliteitverhouding, vervaardigd door gerenommeerde fabrikanten volgens de geldende DIN- en ISO-normen.



delphis

delphis biedt als exclusief merk met de series delphis unic, delphis living, delphisXpert en delphis midnight de details die overtuigen bij het kiezen van een nieuwe badkamer. Met meer dan 7.500 producten is het aanbod zeer divers. Het assortiment omvat keramiek, badkamermeubels, badkameraccessoires, verwarmings- en installatietechniek, warmtepompen en klimaattechniek. De kwaliteit is overtuigend en de focus ligt op prijs-kwaliteitverhouding, duurzaamheid, design en functionaliteit.



ENKELE MIJLPALEN IN DE GESCHIEDENIS VAN ONS BEDRIJF:

1919: **Het geboortejaar**	Opgericht als Einkaufsverbund NORDWEST GmbH door Berthold Regenbogen samen met 22 ijzerwarenhandelaren in Bremen. Het doel: een zelfhulporganisatie opzetten tegen de marktmacht van de toenmalige industriële kartels.
1923: **Nieuwe rechtsvorm**	Het 'Einkaufsverband NORDWEST GmbH' wordt omgezet in een geregistreerde coöperatie met beperkte aansprakelijkheid (eGmbH).
1945: **Verhuizing naar Hagen**	Na de verwoesting van Bremen in de Tweede Wereldoorlog wordt het hoofdkantoor van het bedrijf naar Hagen verplaatst. Het bedrijf wordt omgedoopt tot 'NORDWEST Eisen- und Metallwaren eGmbH'.
1973: **Hogerop**	Bouw van een nieuw hoogbouwmagazijn – toen het modernste en efficiëntste magazijn van Europa. Voor het eerst wordt hier een volledig geautomatiseerde opslagmogelijkheid gecreëerd.
1992: **Van coöperatie naar naamloze vennootschap**	Er wordt officieel beslist om de coöperatie om te vormen tot NORDWEST Handel AG. Het ledenkapitaal van de coöperatie wordt in een verhouding van 1:1 ingewisseld voor aandelen op naam met beperkte overdraagbaarheid.
1999: **Toelating tot de beurs**	Toelating tot de officiële markt op de beurs van Düsseldorf. De eerste notering werd op 19 augustus 1999 gevierd. De aandelen van NORDWEST worden op 13 juni 2013 ook toegelaten tot de gereglementeerde markt (General Standard) op de beurs van Frankfurt.
2005: **Magazijn verplaatst**	Het centrale magazijn van NORDWEST wordt verplaatst naar het logistieke centrum van Rhenus SE & Co. KG in Gießen. De aangesloten bedrijven profiteren van een aanzienlijk verbeterde logistiek en nieuwe services.
2016: **Verhuizing naar Dortmund**	In september 2016 verhuist NORDWEST Handel AG zijn hoofdkantoor naar het terrein Phoenix-West in Dortmund.
2024: **Start bouw van nieuw centraal magazijn**	De bouw van het nieuwe centrale magazijn in Alsfeld, Hessen, gaat van start. Het doel: het modernste Duitse centrale magazijn in de PVH-branche bouwen, om de toekomst en het concurrentievermogen van de gespecialiseerde handelspartners duurzaam veilig te stellen.