

À SAVOIR SUR NORDWEST

La société NORDWEST Handel AG, dont le siège se trouve à Dortmund, fait partie depuis 1919 des entreprises les plus performantes du secteur du commerce de liaison de production (PVH). Les principales missions du groupe, qui soutient les partenaires du

commerce spécialisé dans les domaines de l'acier, du bâtiment, de l'artisanat et de la domotique, consistent à regrouper les volumes d'achat, à centraliser les règlements, à disposer d'un entrepôt central performant et à proposer une gamme complète de services, notamment en matière de numérisation. NORDWEST est également actif en Europe, notamment dans les pays prioritaires que sont l'Autriche, la Suisse, la France, la Pologne ainsi que le Benelux.

+ L'EXERCICE 2024 EN CHIFFRES

458  collaborateurs hautement motivés dans l'ensemble du groupe NORDWEST

4,65 mrd  d'euros de volume d'affaires

2 350  partenaires fournisseurs

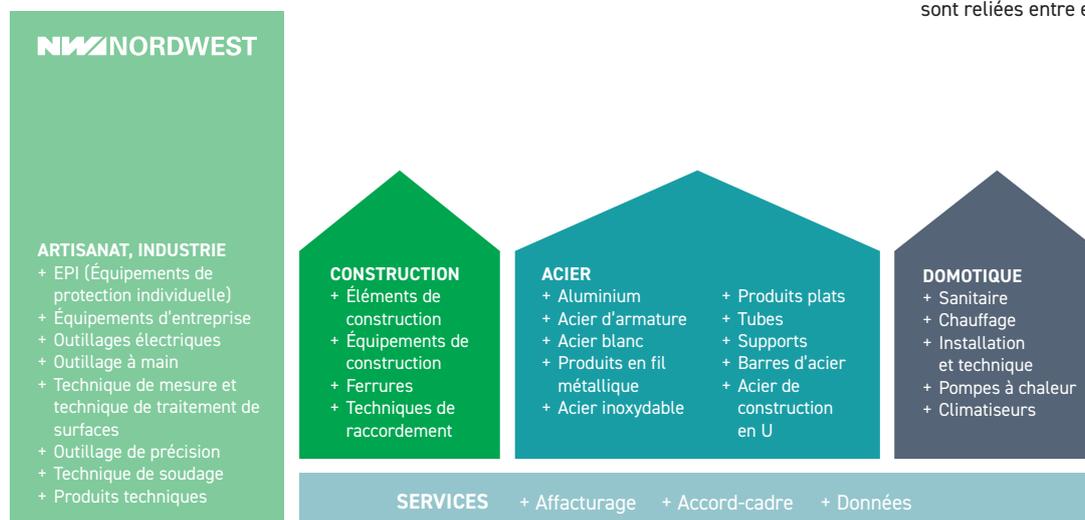
1 252  partenaires du commerce spécialisé

300 000  articles à acheter via notre entrepôt central

16  pays européens

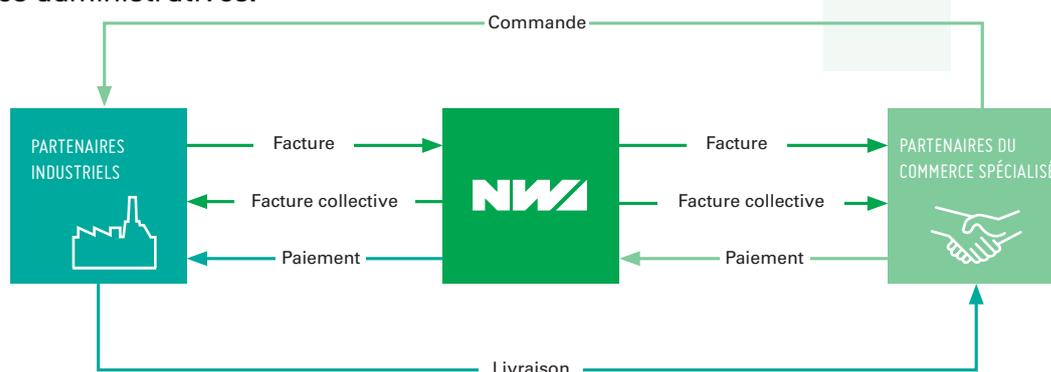
+ LES DOMAINES D'ACTIVITÉ :

i **UN TERME IMPORTANT DE NOTRE QUOTIDIEN PROFESSIONNEL :**
Le commerce de liaison de production (PVH) désigne le commerce de gros de produits industriels destinés à l'approvisionnement des entreprises de fabrication et de transformation. À cet égard, les étapes de production sont reliées entre elles.



LES TYPES D'ACTIVITÉS DE NORDWEST SONT : RÉGLEMENT CENTRALISÉ, TRANSPORT ET STOCKAGE.

Dans le cadre du **règlement centralisé**, les partenaires commerciaux de NORDWEST passent commande auprès des partenaires industriels de NORDWEST et reçoivent directement les marchandises commandées. Les partenaires industriels envoient toutes les factures établies au nom des partenaires commerciaux à NORDWEST pour facturation. Sur la base des factures groupées établies à ce moment-là, les partenaires commerciaux paient NORDWEST, qui à son tour paie les fournisseurs partenaires. Ce regroupement des flux de paiement permet aux partenaires commerciaux et aux fournisseurs contractuels de réduire considérablement leurs charges administratives.



La **vente directe** existe entre NORDWEST, ses partenaires commerciaux et ses partenaires industriels, NORDWEST Handel AG agissant en tant que centrale d'achat en son propre nom pour ses partenaires commerciaux, mais les marchandises sont livrées directement par le partenaire industriel au partenaire commercial et facturées par NORDWEST. Cette pratique s'applique principalement à l'industrie sidérurgique.

NORDWEST exploite l'**activité de stockage** en son nom propre et pour son propre compte. Pour l'heure, les marchandises commandées par le partenaire commercial sont expédiées directement depuis l'entrepôt central de Giessen, mais elles le seront bientôt depuis notre nouveau centre logistique d'Alsfeld. L'entrepôt central NORDWEST distribue également ses propres importations et les marques exclusives TECWERK et delphis. Les commandes peuvent être passées 24 heures sur 24, la livraison a généralement lieu le lendemain.

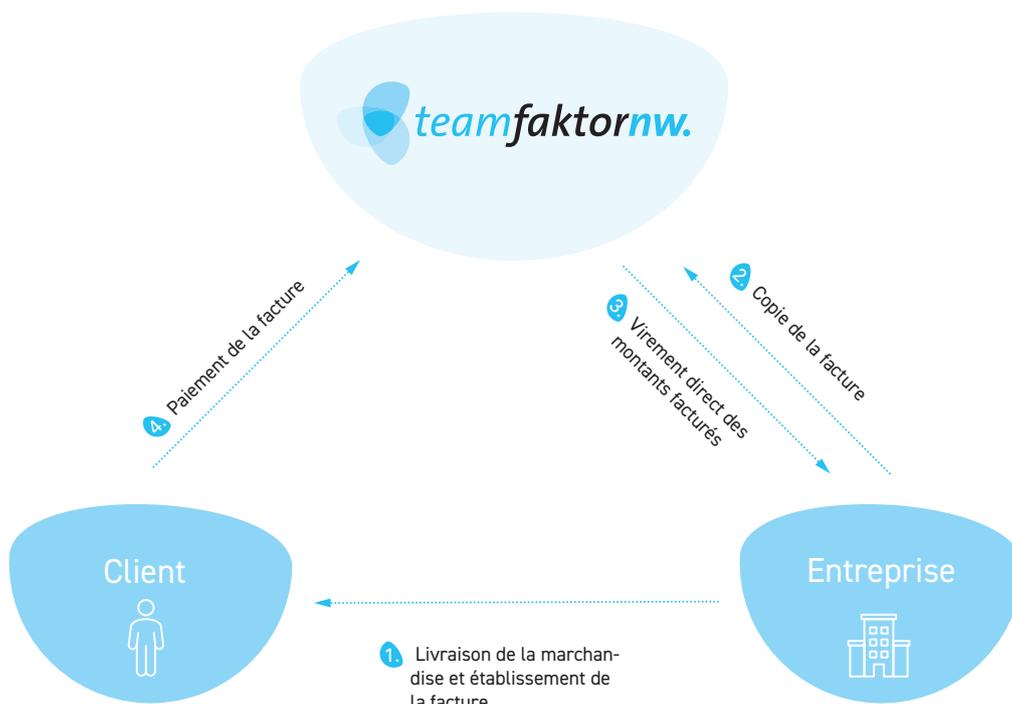


Voici à quoi ressemblera le nouveau centre logistique de NORDWEST à Alsfeld.

Au total, environ 300 000 articles peuvent être commandés auprès de NORDWEST. Outre les articles stockés dans l'entrepôt central NORDWEST, les grossistes spécialisés peuvent également accéder à différents centres logistiques affiliés de partenaires fournisseurs afin de faciliter l'approvisionnement automatisé et numérisé, en particulier dans le domaine de la gestion des pièces C. Nous parlons ici de ce que l'on appelle des « entrepôts virtuels ».



+ L'**affacturage** concerne le financement de créances réelles. En bref : les paiements des clients sont préfinancés, ce qui augmente la marge de manœuvre financière du bénéficiaire. Quiconque utilise l'affacturage améliore donc son bilan en réduisant le poste « créances résultant de livraisons et de prestations ». Le capital propre disponible augmente en pourcentage, sans qu'il soit nécessaire d'apporter des garanties supplémentaires. Nous regroupons ces divers services d'affacturage sous l'égide de TeamFaktorNW GmbH, une filiale à 100 % de NORDWEST Handel AG.



+ Les **communautés de services** sont des regroupements spécifiques à un secteur d'activité, initiés et dirigés par **NORDWEST**, qui réunissent des partenaires commerciaux innovants et spécialisés, leur permettant ainsi de bénéficier d'avantages supplémentaires précieux. Il ne s'agit pas seulement d'obtenir les meilleurs prix possibles, mais aussi d'optimiser tous les processus tout au long de la chaîne de valeur. Les partenaires commerciaux peuvent ainsi améliorer considérablement leur position vis-à-vis de l'industrie et de la concurrence.



+ **NORDWEST** dispose de deux marques exclusives : **TECWERK** et **DELPHIS**

TECWERK

TECWERK est la marque exclusive établie pour l'industrie et l'artisanat. La gamme comprend environ 10 000 articles dans les domaines de l'outillage à main, de la technique de traitement de surfaces, de l'outillage de précision, de l'équipement d'atelier et des fournitures industrielles, des produits techniques et des EPI (Équipements de protection individuelle). **TECWERK** propose des produits de qualité supérieure certifiée pour un usage professionnel, ainsi qu'un excellent rapport qualité-prix, fabriqués par des fabricants renommés conformément aux normes DIN et ISO en vigueur.



delphis

delphis est une marque exclusive qui propose, avec ses gammes delphis unic, delphis living, delphisXpert et delphis midnight, des détails convaincants pour l'aménagement de salles de bains. Avec plus de 7 500 produits, le choix est varié. La gamme comprend des céramiques, des meubles de salle de bains, des accessoires de salle de bains, des techniques de chauffage et d'installation ainsi que des pompes à chaleur et des techniques de climatisation. La qualité est convaincante et l'accent est mis sur le rapport qualité-prix, la durabilité, le design et la fonctionnalité.



QUELQUES ÉTAPES IMPORTANTES DE L'HISTOIRE DE NOTRE ENTREPRISE :

- 1919 :**
L'année de naissance
- Fondée sous le nom de Einkaufsverbund NORDWEST GmbH par Berthold Regenbogen en collaboration avec 22 quincailliers à Brême. L'objectif : créer une organisation d'entraide contre le pouvoir commercial des cartels industriels de l'époque.
-
- 1923 :**
Nouvelle forme juridique
- La « Einkaufsverband NORDWEST GmbH » est transformée en une coopérative enregistrée à responsabilité limitée (eGmbH).
-
- 1945 :**
Déménagement à Hagen
- Après la destruction de Brême pendant la Seconde Guerre mondiale, le siège de la société est transféré à Hagen. La société est rebaptisée « NORDWEST Eisen- und Metallwaren eGmbH ».
-
- 1973 :**
Toujours plus haut
- Construction d'un nouvel entrepôt à hauts rayonnages – à l'époque, l'entrepôt le plus moderne et le plus économique de toute l'Europe. Un stockage entièrement automatique est possible pour la première fois.
-
- 1992 :**
D'une coopérative à une société anonyme
- La transformation de la coopérative en NORDWEST Handel AG est officiellement décidée. Les soldes créditeurs des membres de la coopérative sont échangés contre des actions nominatives à transfert restreint dans un rapport de 1:1.
-
- 1999 :**
Admission à la négociation en bourse
- Admission à la négociation officielle à la bourse de Düsseldorf. L'inscription initiale a été célébrée le 19/08/1999. Le 13 juin 2013, les actions NORDWEST ont aussi été admises à la négociation réglementée (General Standard) à la bourse de Francfort.
-
- 2005 :**
Entrepôt externalisé
- L'entrepôt central NORDWEST est transféré au centre logistique de Rhenus SE & Co. KG à Giessen. Les entreprises membres bénéficient d'une logistique nettement améliorée et de nouveaux services.
-
- 2016 :**
Déménagement à Dortmund
- En septembre 2016, la société NORDWEST Handel AG transfère son siège social sur le site de Phoenix-West à Dortmund.
-
- 2024 :**
Début de la construction du nouvel entrepôt central
- La construction du nouvel entrepôt central à Alsfeld, en Hesse, démarre. L'objectif : construire l'entrepôt central allemand le plus moderne du secteur PVH afin d'assurer durablement l'avenir et la compétitivité des partenaires du commerce spécialisé.