



PARTNERZUWACHS BEI NORDWEST IN DER HAUSTECHNIK

Partnerzuwachs bei NORDWEST in der Haustechnik

Dortmund, 31.03.2026 – In einem Marktumfeld, das von steigenden Anforderungen und wachsendem Wettbewerbsdruck geprägt ist, gewinnt die Wahl des richtigen Verbundpartners für den SHK-Fachgroßhandel zunehmend an strategischer Bedeutung. Die NORDWEST Handel AG verzeichnet vor diesem Hintergrund im Geschäftsbereich Haustechnik einen spürbaren Partnerzuwachs und setzt damit ein klares Zeichen für die Attraktivität ihres Leistungs- und Kooperationsmodells. Innerhalb kurzer Zeit

konnten direkt drei renommierte neue Fachgroßhändler gewonnen werden, die künftig das über 1.300 starke Händlernetzwerk bei NORDWEST erweitern.

Bereits zum 01.03.2026 hat sich die Michael Egger GmbH & Co. KG aus Eggenfelden entschieden, ihre künftige Verbundstrategie im Rahmen des NORDWEST-Netzwerks auszurichten und hier zusätzliche Marktstärke einzubringen. Zuvor war das Unternehmen im WUPPER-RING, dem Zusammenschluss der Sanitär- und Heizungsgroßhändler des E/D/E, organisiert. Das Unternehmen gilt als etablierter Fachhändler in der Region Niederbayern.

Mit der Otto Korn GmbH aus Worms gewinnt NORDWEST zum 01.04.2026 einen weiteren traditionsreichen SHK-Fachhändler. Das Unternehmen war bislang im Sanitärverband GSH aktiv und bringt seine langjährige Markt- und Regionalkompetenz künftig in die Zusammenarbeit mit NORDWEST ein.

Darüber hinaus freut sich NORDWEST über die Aufnahme der Engelhardt Sanitär- und Heizungsgroßhandel GmbH aus Schmalkalden (Südthüringen) und bietet damit auch für Neugründungen zum erfolgreichen Unternehmensstart eine Verbundheimat. Martha Engelhardt gründete den SHK-Großhandel erst kürzlich und bringt ihre Expertise aus ihren langjährigen Tätigkeiten bei der Firma Bareiss und ebenfalls WUPPER-RING ein.

„Die neuen Partnergewinne zeigen, dass unser Verbundmodell Antworten auf die zentralen Herausforderungen des SHK-Fachgroßhandels bietet – von der Wettbewerbsfähigkeit über Effizienz bis hin zur langfristigen Zukunftssicherung“, sagt Mario Tröck, Geschäftsbereichsleiter Haustechnik bei NORDWEST. „Unser Anspruch ist es, gemeinsam mit unseren Partnern nachhaltige Strukturen zu schaffen und Wachstum aktiv zu gestalten.“

Mit den neuen Partnern stärkt NORDWEST gezielt seine regionale Präsenz und die Leistungsfähigkeit seines Haustechnik-Netzwerks. Gleichzeitig setzt das Unternehmen ein deutliches Signal im SHK-Fachgroßhandel – als stabile Lösungsplattform und verlässlicher Partner für mittelständische Unternehmen in einem dynamischen Marktumfeld.

Über die NORDWEST Handel AG:

Die NORDWEST Handel AG mit Sitz in Dortmund gehört seit 1919 zu den leistungstärksten Verbundunternehmen des Produktionsverbindungshandels (PVH) mit einem Geschäftsvolumen in Höhe von 4.801 Mio. Euro gesamt per 2023. Die Kernaufgaben des Verbandes zur Unterstützung der rund 1.255 Fachhandelspartner aus den Bereichen Stahl, Bau-Handwerk-Industrie und Sanitär- und Heizungstechnik (Haustechnik) liegen in der Bündelung der Einkaufsvolumina, der Zentralregulierung, einem starken Zentrallager sowie in umfangreichen Dienstleistungen. NORDWEST ist auch in Europa, insbesondere in den Schwerpunktländern Österreich, Schweiz, Frankreich, Polen sowie Benelux aktiv.

Herausgeber:

NORDWEST Handel AG

Robert-Schuman-Straße 17

44263 Dortmund

<http://www.nordwest.com>

Astrid Sassen

Geschäftsbereichsleiterin Marketing & Unternehmenskommunikation

Telefon: +49 (0)231 - 2222 - 3301

E-Mail: a.sassen@nordwest.com

Janine Berghoff

Referentin für Presse- und Öffentlichkeitsarbeit

Telefon: +49 (0)231 - 2222 - 3340

E-Mail: j.berghoff@nordwest.com

Anna Eckart

Referentin für Presse- und Öffentlichkeitsarbeit

Telefon: +49 (0)231 - 2222 - 3341

E-Mail: a.eckart@nordwest.com

